

INVESTIMENTO PRIVADO EM INFRAESTRUTURA DE TRANSPORTE: AS INSTITUIÇÕES IMPORTAM?

Detoni, G.; Rocha, F. V.; Caixeta-Filho, J. V.

Escola Superior de Agricultura Luiz de Queiroz (USP)

detonigabriel1@gmail.com

Objetivos

North (1990) mostra que as instituições são as normas e leis que regem o meio social, ou seja, são restrições que moldam a interação humana seja elas no campo político, social e econômico. De modo complementar, a Acemoglu, Johnson e Robinson (2005) argumenta que as instituições são fundamentais para o crescimento econômico de longo prazo, dando destaque ao direito de propriedade, o qual visa garantir liberdades individuais que levem ao investimento privado e na formação de capital. Ainda para os mesmos autores, a melhor forma de alocar de forma eficiente os recursos no processo econômico é através de instituições sólidas (ACEMOGLU et. al, 2005). Baseado nessa vertente teórica, o presente trabalho analisa os efeitos das instituições na realização do investimento privado em infraestrutura de transporte para países de média e baixa renda.

Métodos e Procedimentos

Para a realização das análises, foi considerado o seguinte conjunto de dados: PIB (Banco Mundial, 2017), disponibilidade de crédito ao setor privado (Banco Mundial, 2017) e Direito de Propriedade (The Heritage Foundation, 2017), como variáveis explicativas, e Investimento Privado em Infraestrutura de Transporte (Banco Mundial, 2017), como variável dependente.

Adotou-se como método de análise o Mínimos Quadrados Generalizados com dados emparelhados (*pooled*). Tal método foi utilizado pelo fato de os dados estarem disponíveis em diferentes períodos de tempo,

além da necessidade de controle da heterocedasticidade.

Resultados

Os resultados das análises estão apresentados na Tabela 1. O papel das instituições é significativo no modelo geral e dos países *Upper Middle Income*, com sinal positivo. Tal efeito não é observado para os países *Lower Middle Income* e *Low Income*.

Tabela 1. Resultados da Pesquisa

Variável	Geral	Upper Middle Income	Lower Middle Income	Low Income
DP	6,65 * (0,82)	4,76 ** (2,00)	0,23 (0,79)	-0,71 *** (0,41)
PIB	5,7e-10 * (1,16e-10)	4,7e-10 * (1,14e-10)	2,04e-10 * (3,51e-10)	5,8e-10*** (2,97e-10)
D. Cred.	0,43 (0,48)	1,35 (1,01)	0,074 (0,54)	0,56 (0,54)
cons	-60,58 * (11,28)	-48,43 (72,18)	-27,89 (43,10)	50,03 ** (19,62)

* $p < 0,01$ | ** $p < 0,05$ | *** $p < 0,1$ | Erro padrão nos parênteses

Conclusões

Dessa forma, os resultados mostram que as instituições importam. O investidor privado tende a buscar países com nível mais elevado de renda/produção (PIB) e com instituições mais sólidas (Direito de Propriedade).

Referências Bibliográficas

North, D. C., **Institutions, Institutional Charge, and Economic Performance**, Cambridge University Press, New York, 1990
 Acemoglu, D., Johnson, S., Robinson, J. A., **Institutions as a fundamental cause of long-run growth**, Handbook of economic growth, Volume 1 a, Elsevier, 2005.